## Payment of Commission by M.I.S.L., Bhadravathi

29. Sri H. S. SIDDAPPA (Arsikere).—

Will the Minister for Industries be pleased to state :—

(*a*) the amount of middleman commission paid by the Mysore Iron and Steel Ltd., in respect of the deal of special steel supply ;

(*b*) the name and address of the firm with whom this agreement has been signed ?

Sri S. M. KRISHNA (Minister for Industries).—

(*a*) The total amount of commission paid by the Mysore Iron and Steel Ltd. on the sales of Special Steels during the last six years is as follows :—

| | Rs. |
|---|---|
| 1966–67 | 13,237.22 |
| 1967–68 | 42,883.91 |
| 1968–69 | 1,07,488.29 |
| 1969–70 | 3,27,537.75 |
| 1970–71 | 4,22,607.73 |
| 1971–72 | 4,37,185.49 |

(*b*) *Vide* statement appended.

(SRI S. M. KRISHNA)

THE MYSORE IRON AND

Statement showing the commission paid on sale of special steel

| *Sl. No.* | *Name of the Commission Agents* | *Date of Appointment* | *Region* | *Tonnages* | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | 66–67 | 67–68 | 68–69 | 69–70 |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
| 1. | Shivakumar Agencies, Bangalore. | 28–4–1966 | Maharashtra Tamilnadu, AP, MP. | 604 | 1914 | 4777 | 9989 |
| 2. | Karnatak Export, Bangalore. | 1–8–1968 | West Bengal | .. | .. | .. | .. |
| 3. | Seth Nanakchand Sadiram, Madras. | 14–11–1968 | Tamilnadu | .. | .. | .. | 43 |
| 4. | HMT Ancilary Unit Co-op. Society, B'lore. | 14–11–1968 | Mysore .. | .. | .. | .. | 91 |
| 5. | Hajee Abdul Khareem Khan, Bangalore. | 25–11–1968 | Maharashtra | .. | .. | .. | 470 |
| 6. | Prakash Metals, Bhadravathi. | 29–11–1968 | West Bengal | .. | .. | .. | .. |
| 7. | Shishir & Co, Bombay | 30–11–1968 | Maharashtra | .. | .. | .. | .. |
| 8 | Kidarsons Industries (P) Ltd., New Delhi. | 22–1–1969 | Indian Railways. | .. | .. | .. | .. |
| 9. | Harishankar Nabiram, Bombay. | Jan. 1969 | Maharashtra | .. | .. | .. | .. |
| 10. | Edger Handly & Co. (P) Ltd., Bombay. | 18–2–1969 | Maharashtra | .. | .. | .. | .. |
| 11. | K. P. Gadgimath, Davanagere. | 10–3–1969 | Tamilnadu Maharashtra. | .. | .. | .. | 75 |

STEEL LIMITED, BHADRAVATHI.

during 1968-69, 69-70, 70-71 and 71-72.

| *Tonnages* | | *Commn. Paid* | | | *Commn. Paid* | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 70-71 | 71-72 | 66-67 | 67-68 | 68-69 | 69-70 | 70-71 | 71-72 |
| 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 |
| 4275 | 4783 | 13237.72 | 42883.91 | 107488.29 | 305677.17 | 192361.62 | 220034.33 |
| 173 | 101 | .. | .. | .. | .. | 7791.84 | 4623.16 |
| .. | .. | .. | .. | .. | 1315.34 | .. | .. |
| 113 | .. | .. | .. | .. | 2768.00 | 5087.40 | .. |
| 828 | 603 | .. | .. | .. | 14393.58 | 37268.66 | 27719.72 |
| .. | 144 | .. | .. | .. | .. | .. | 6638.39 |
| 11 | 106 | .. | .. | .. | .. | 506.15 | 4886.08 |
| 1750 | 1438 | .. | .. | .. | .. | 78748.33 | 66145.09 |
| 2267 | .. | .. | .. | .. | .. | 10164.68 | .. |
| 647 | 88 | .. | .. | .. | .. | 29120.26 | 4063.74 |
| .. | .. | .. | .. | .. | 2307.33 | .. | .. |

(SRI S. M. KRISHNA)

| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 12. | Sreevaru Agencies & Suppliers, Madras. | 18-6-1969 | Tamilnadu<br>Maharashtra | .. | .. | .. | 35 |
| 13. | Agro Industrial, Devt. Consortium, Bangalore. | 2-8-1969 | do ..<br>Mysore | .. | .. | .. | .. |
| 14. | Sudarshan Agencies, Bombay. | 10-3-1970 | Maharashtra | .. | .. | .. | .. |
| 15. | Mysore Pipes Corpn. (P) Ltd., Davanagere. | 8-4-1970 | Mysore .. | .. | .. | .. | .. |
| 16. | M. Ramaswamy Reddy & Co., Bangalore. | 20-5-1970 | New Delhi ..<br>Gujarat<br>Tamilnadu | .. | .. | .. | .. |
| 17. | Mysore Vanijya (P) Ltd., Bangalore. | 20-6-1970 | Maharashtra<br>West Bengal | .. | .. | .. | .. |
| 18. | Greaves Cotton & Co. Ltd., Delhi. | .. | Haryana .. | .. | .. | .. | .. |
| | | | | 604 | 1914 | 4777 | 10704 |

| 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | 16 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 68 | 382 | .. | .. | .. | 1076.33 | 3040.41 | 17551.95 |
| 900 | 691 | .. | .. | .. | .. | 40498.28 | 31800.85 |
| 295 | 867 | .. | .. | .. | .. | 13276.28 | 39875.74 |
| .. | 267 | .. | .. | .. | .. | .. | 12288.38 |
| 34 | .. | .. | .. | .. | .. | 1536.82 | .. |
| .. | 34 | .. | .. | .. | .. | .. | 1558.06 |
| 72 | .. | .. | .. | .. | .. | 3207.00 | .. |
| 9392 | 9504 | 13237.72 | 42883.91 | 107488.29 | 327537.75 | 422607.73 | 437185.49 |

**Sri H. S. SIDDAPPA.**—You have stated in the answer that about 14 lakhs of rupees has been paid as Commission to middleman from 1966-72. May I know the total investment that was made by the middleman to draw this commission ?

†**Sri S. M. KRISHNA.**—I would not be able to answer that question. It depends upon so many factors.

**Sri H. S. SIDDAPPA.**—May I know whether among these middlemen there are any Members of this House or Ministers as partners ?

**Sri S. M. KRISHNA.**—I do not know that.

**Sri H. S. SIDDAPPA.**—May I know whether the Bhadravati Iron Works is not having its branches in important places like Bombay, Delhi, Calcutta, etc., whereby this business could be dealt with directly instead of through these middlemen; further is this the principle of socialism of this Government ?

**Sri S. M. KRISHNA.**—It is not correct to presume that Bhadravati Iron Works has its offices all over the country. We have some liaison offices in two or three cities. I do not know how socialism has got anything to do with the question the hon. member has posed.

**Sri C. M. ARUMUGAM.**—Is it a fact that Mysore Iron and Steel Ltd., has got its own offices in Bombay, Calcutta and Delhi ?

**Sri S. M. KRISHNA.**—We have the offices but they are not meant for supply or sale of steel.

**Sri C. M. ARUMUGAM.**—May I know the purpose for which these offices exist in important cities of India ?

**Sri S. M. KRISHNA.**—They are liaison offices. They will certainly have a number of functions like studying the market conditions, demand and supply, etc. They also help in the overall sales promotion.

ಶ್ರೀ ಎಸ್. ಬಂಗಾರಪ್ಪ.—ಮೊದಲನೆಯದಾಗಿ, ನಂಬರ್ 2 ಕರ್ನಾಟಕ ಎಕ್ಸ್‌ಪೋರ್ಟ್ಸ್, ಬೆಂಗಳೂರು, ಇದರಲ್ಲಿ ಯಾರು ಯಾರು ಶೇರ್ ಹೋಲ್ಡರ್ಸ್ ಇದ್ದಾರೆ ಎನ್ನುವಂತಹ ವಿಷಯ ತಿಳಿಸಬೇಕು. ಎರಡನೆಯದು ಇಷ್ಟೊಂದು ಹಣವನ್ನು ಅಂದರೆ ಸುಮಾರು 14 ಲಕ್ಷ ರೂಪಾಯಿಗಳನ್ನು ಏನು ಕಮಿಷನ್ನಾಗಿ ಕೊಟ್ಟಿದ್ದೀರಿ, ಈ ರೀತಿ ಕೊಟ್ಟಿದ್ದುದು ತಮ್ಮ ಮನಸ್ಸಿಗೆ ಸಮಾಧಾನವಾಗಿದೆಯೆ ? ಇದನ್ನು ನಿಲ್ಲಿಸುವುದಕ್ಕೆ ಕೂಡಲೇ ಸರ್ಕಾರದ ವತಿಯಿಂದ ಕ್ರಮ ತೆಗೆದುಕೊಳ್ಳಲು ಸಾಧ್ಯವೆ ?

ಶ್ರೀ ಎಸ್. ಎಂ. ಕೃಷ್ಣ.—ಕರ್ನಾಟಕ ಎಕ್ಸ್‌ಪೋರ್ಟ್ಸ್, ಬೆಂಗಳೂರು, ಇದಕ್ಕೆ ಯಾರು ಯಾರು ಪಾಲುದಾರರು ಎನ್ನುವುದರ ಬಗ್ಗೆ ಕರಾರುವಾಕ್ಕು ವರದಿ ನನ್ನಲ್ಲಿ ಸಧ್ಯದಲ್ಲಿ ಇಲ್ಲ. ಆದರೆ 14 ಲಕ್ಷ ರೂಪಾಯಿಗಳ ಕಮಿಷನ್‌ನ್ನು 1966ನೇ ಇಸವಿಯಿಂದ 1972ನೇ ಇಸವಿ ಮಾರ್ಚ್‌ಯವರೆಗೆ ಈ ಬೃಹತ್ ಕೈಗಾರಿಕೆಯಿಂದ ಕೊಟ್ಟಿದ್ದಾರೆ. ಇದು ನಡೆದು ಹೋಗಿದೆ. ಮಾನ್ಯ ಬಂಗಾರಪ್ಪನವರ ಪ್ರಶ್ನೆ ಇನ್ನು ಮುಂದೆ ಈ ಏಜೆನ್ಸಿಗಳನ್ನು ಇಟ್ಟುಕೊಳ್ಳಬೇಕೆ ಬೇಡವೇ ಎನ್ನುತಕ್ಕದ್ದು ಈ ಪ್ರಶ್ನೆ ಸರ್ಕಾರದ ತೀವ್ರ ಗಮನದಲ್ಲಿದೆ.

**Sri V. N. PATIL.** My question is partly answered. ಮಧ್ಯವರ್ತಿ ಜನರು ಎಲ್ಲಿ ಬರುತ್ತಾರೋ ಅಲ್ಲಿ ಸ್ವಲ್ಪ ಫಿಶಿ ಡೀಲ್ಸ್ ನಡೆಯುತ್ತದೆ. ಮಧ್ಯವರ್ತಿ ಜನರನ್ನು ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ತೆಗೆದುಹಾಕಿ ಮುಂದೆ ಗವರ್ನಮೆಂಟ್ ಟು ಗವರ್ನಮೆಂಟ್ ಬೇಸಿಸ್ ಮೇಲೆ ಅಥವಾ ಡೈರೆಕ್ಟ್ ಆಗಿ ಮಾರ್ಕೆಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ತಮ್ಮ ಪ್ರಾಡಕ್ಟ್‌ನ್ನು ಅಫಿಷಿಯಲ್ಸ್ ಮುಖಾಂತರ ಮಾರಾಟ ಮಾಡುತ್ತೀರಾ? ಪಬ್ಲಿಕ್ ಸೆಕ್ಟಾರ್ ಮತ್ತು ಪಬ್ಲಿಕ್ ಅಂಡರ್ ಟೇಕಿಂಗ್ಸ್ ದುಡ್ಡು ಆ ರೀತಿ ಕ್ರಿಮಿನಲ್ ವೇಸ್ಟ್ ಮಾಡುವುದಿಲ್ಲ ಎಂದು ಭರವಸೆ ಕೊಡುತ್ತೀರಾ ?

†ಶ್ರೀ ಡಿ. ದೇವರಾಜ ಅರಸ್ (ಮುಖ್ಯ ಮಂತ್ರಿಗಳು).—ನೀವು ಕೇಳುತ್ತಾ ಇರತಕ್ಕ ಪ್ರಶ್ನೆ ಕೆಲವು ವರ್ಷಗಳ ಹಿಂದೆ ನಡೆದಂಥ ಘಟನೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ್ದು. ಭದ್ರಾವತಿ ಐರನ್ ವರ್ಕ್ಸ್ ಪ್ರಾಡಕ್ಟ್ಸ್‌ನ್ನು ಹೊರಗಡೆಯವರಿಗೆ ಮಾರಾಟ ಮಾಡಲು ಕೊಡಬಾರದು ಎಂಬ ಅಭಿಪ್ರಾಯ ಮಾನ್ಯ ಸದಸ್ಯರಿಗೆ ಇದೆ. ಆ ಕಾಲದಲ್ಲಿ ನನಗೆ ಗೊತ್ತಿರುವ ಹಾಗೆ ಇದನ್ನು ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವುದಕ್ಕೆ ಮಾರ್ಕೆಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ಸ್ವಲ್ಪ ಸಂದಿಗ್ಧ ಪರಿಸ್ಥಿತಿ ಇತ್ತು. ನಾವು ಸಾಧಾರಣವಾಗಿ ಎಲ್ಲಾ ಮಾರಾಟಗಳನ್ನು ನೇರವಾಗಿ ಮಾಡಬೇಕು ಎನ್ನುವ ನೀತಿಯನ್ನು ಒಪ್ಪಬಹುದಾದರೂ ಕೆಲವು ಸಂದರ್ಭಗಳಲ್ಲಿ ಮಾರ್ಕೆಟ್ಟಿನಲ್ಲಿ ಏರಿಳಿತದ ಕಾರಣ, ಮಾರ್ಕೆಟ್ಟಿನ ಪೂರ್ಣವಾದ ಹತೋಟಿ ಒಬ್ಬರ ಕೈಯಲ್ಲಿ ಇಲ್ಲದ ಕಾರಣ ಅಂಥ ಸನ್ನಿವೇಶಗಳಲ್ಲಿ ಮಧ್ಯವರ್ತಿ ಜನ ಇಟ್ಟು ಕೆಲಸ ಮಾಡಬೇಕಾದ ಸಂದರ್ಭ ಬರುತ್ತದೆ. ಕಬ್ಬಿಣಕ್ಕೆ ಪ್ರಾರಂಭದಲ್ಲಿ ಮಾರ್ಕೆಟ್ಟು ಇರಲಿಲ್ಲ. ಅಂಥ ಒಂದು ಸನ್ನಿವೇಶದಲ್ಲಿ ಬಹುಶಃ ಕಂಟ್ರಾಕ್ಟರುಗಳನ್ನು ಮಧ್ಯೆ ಇಟ್ಟುಕೊಂಡು ಅವರ ಮುಖೇಣ ಮಾರಾಟ ಆಗಿರತಕ್ಕದ್ದು ಇದು.

3-00 P.M.

ಶ್ರೀ ಎಚ್. ಡಿ. ದೇವೇ ಗೌಡ.—ಈಗ ಹನ್ನೊಂದು ಸಂಸ್ಥೆಗಳಿಗೆ ಹದಿನಾಲ್ಕು ಲಕ್ಷ ರೂಪಾಯಿಗಳ ಕಮಿಷನ್‌ನ್ನು ಕೊಟ್ಟಿದ್ದೀವೆ ಎಂದು ಹೇಳಿದ್ದೀರಿ; ತಮ್ಮದೇ ಆದಂಥ ಮೈಸೂರು ಸೇಲ್ಸ್ ಇಂಟರ್ ನ್ಯಾಷನಲ್ ಸಂಸ್ಥೆ ಏನಿದೆ ಅದಕ್ಕೆ ಈ ಜವಾಬ್ದಾರಿಯನ್ನು ವಹಿಸಿ ಇಂತಹ ಒಂದು ಪ್ರೈವೇಟ್ ಏಜನ್ಸಿಯನ್ನು ತಪ್ಪಿಸುವುದಕ್ಕಾಗುವುದಿಲ್ಲವೆ? ಈಗ ಮೈಸೂರು ಇಂಟರ್ ನ್ಯಾಷನಲ್ ಲಾಟರಿ ವ್ಯವಹಾರ ಮಾಡುತ್ತಿದೆ; ಅದಕ್ಕೆ ಬದಲಾಗಿ ಈ ಒಂದು ಸಂಸ್ಥೆಗೆ ನೇರವಾಗಿ ಸ್ಟೀಲ್ ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವ ಜವಾಬ್ದಾರಿಯನ್ನು ಕೊಡುವುದಕ್ಕೆ ಸಾಧ್ಯವೇ?

ಶ್ರೀ ಎಸ್. ಎಂ. ಕೃಷ್ಣ.—ಸ್ಪೆಷಲ್ ಸ್ಟೀಲ್ ಮಾರುವುದಕ್ಕೆ ಬಹಳ ಸ್ಪೆಷಲೈಸ್ಡ್ ಟೆಕ್ನಿಕ್ಸ್ ಬೇಕು. 1965ಕ್ಕೆ ಪ್ರಾರಂಭವಾಗಿ 1968ನೆಯ ಇಸವಿಯಲ್ಲಿ ಬಹಳ ತೀವ್ರತರವಾದ ಪೈಪೋಟಿಯನ್ನು ಸ್ಪೆಷಲ್ ಸ್ಟೀಲ್ ಏರಿಯಾದಲ್ಲಿ ಎದುರಿಸಬೇಕಾಗಿ ಬಂತು. ಆದ್ದರಿಂದ ನಾವು ಮೊಟ್ಟ ಮೊದಲನೆಯದಾಗಿ ಏಜನ್ಸಿಯ ಮೂಲಕ ನಮ್ಮ ಪ್ರಾಡಕ್ಟ್ಸುಗಳನ್ನು ಇಡೀ ದೇಶದಲ್ಲಿ ಮಾರುವುದಕ್ಕೆ ಪ್ರಯತ್ನ ಮಾಡುತ್ತಿದ್ದೇವೆ. ಈಗಲೂ ಸಹ ಇದು ತೀವ್ರವಾದ ಪೈಪೋಟಿಯನ್ನು ಖಾಸಗೀ ಉದ್ದಿಮೆದಾರರಿಂದ ಎದುರಿಸಬೇಕಾಗಿದೆ. ಮೈಸೂರು ಸೇಲ್ಸ್ ಇಂಟರ್ ನ್ಯಾಷನಲ್ ಸಂಸ್ಥೆ ಏನಿದೆ ಅದೂ ಸಹ ಸ್ಟೀಲ್ ಏಜನ್ಸಿ ಪಡೆದು ಮಾರಬಹುದು ಎಂದು ನನ್ನ ಅಭಿಪ್ರಾಯ.

ಶ್ರೀ ಎಚ್. ಎಸ್. ಸಿದ್ದಪ್ಪ.—ನಾನು ತಮ್ಮನ್ನು ಮೊದಲೇ ಏಜೆಂಟರುಗಳು ಏನಿದ್ದಾರೆ ಅವರ ಇನ್‌ವೆಸ್ಟ್‌ಮೆಂಟ್ ಏನು ಅಂತ ಕೇಳಿದೆ, ಅದಕ್ಕೆ ಸರಿಯಾದ ಉತ್ತರ ದೊರಕಲಿಲ್ಲ. ಈ ವ್ಯಾಪಾರ ಏನು ನಡೆದಿದೆ ಅದಕ್ಕೆ ಕಂಪೆನಿಗಳು ಹಣವನ್ನು ತೊಡಗಿಸಿಲ್ಲ. ಬೇರೆಯವರಿಂದ ಪುಕ್ಕಟೆ ತೆಗೆದುಕೊಂಡು ತೊಡಗಿಸಿದ್ದಾರೆ. ಇದರ ಮೇಲೆ ಒಂದೂವರೆ, ಎರಡು ಪರ್ಸೆಂಟು ಬುಕ್ಕಿಂಗ್ ಕಮಿಷನ್ ಸಿಕ್ಕುತ್ತದೆ, ಇದು ಸರಿಯೇ?

ಶ್ರೀ ಎಸ್. ಎಂ. ಕೃಷ್ಣ.—ಯಾರನ್ನು ಏಜೆಂಟ್ಸ್ ಆಗಿ ಮಾಡುತ್ತೇವೆಯೋ ಅವರು ಮೊದಲು ಅಡಳಿತ ಮುಂಡಳಿಯ ಜೊತೆಗೆ ಡಿಪಾಜಿಟ್ ಇಡುತ್ತಾರೆ. ಮಿಕ್ಕ ಹಣಕ್ಕೆ ಬ್ಯಾಂಕ್ ಗ್ಯಾರಂಟಿ ಏನು ಒದಗಿಸುತ್ತಾರೆ, ಆ ಒಂದು ಆಧಾರದಮೇಲೆ ಬೇಕಾದಂಥ ಸಾಮಗ್ರಿಗಳನ್ನು ಕೊಡುತ್ತಾರೆ. ಇದು ನಡೆದುಕೊಂಡು ಬಂದಿರತಕ್ಕಂಥ ಪದ್ಧತಿ.

## Completion of Upper Krishna Harangi, Hemavati and Kabini Projects

56. Sri H. D. DEVE GOWDA (Holenarsipur).—

Will the Minister of State for Major Irrigation be pleased to state :—

(*a*) the programme prepared for completion of Upper Krishna Project and the amount spent since 1968 ;